

北京寻因生物科技有限公司成立于 2015 年 09 月 18 日，注册地位于北京市昌平区生命科学园，北京寻因生物科技有限公司是国内一家自主研发并专注于单细胞技术的精准医疗生物医药企业。致力于通过高通量单细胞产品、实验及分析一站式服务，助力科研事业发展，未来应用于临床及药物研发。寻因汇聚高尖端人才，用国有化单细胞技术，探索生命未知，预见未来！



客户经理

岗位职责：

- 1、负责向高校、医院、研究所、实验室等，宣传推广单细胞测序相关技术服务；
- 2、负责所属片区潜在客户单细胞合作意向的挖掘，建立和维护客户关系；
- 3、根据意向客户需求提供个性化单细胞测序项目设计方案，促进项目签约，完成区域业绩目标；
- 4、负责所属项目流程跟进，促进项目顺利进行，保证项目回款；
- 5、负责招标项目的跟进和协调工作；
- 6、关注市场动态，收集、整理负责区域内的市场信息；
- 7、及时、高效完成领导交办的其他临时性工作；

岗位要求：

- 1、医学或生物相关专业统招硕士及以上学历，熟悉分子生物学；
- 2、热爱沟通交流，有上进心和抗压能力，擅长统筹协调；
- 3、具有较强的理解能力及逻辑思维能力；
- 4、执行力强，团队协作意识好，善于沟通交流，亲和力强，性格外向；

驻地：北京、成都、重庆、广州、深圳、上海、武汉、长沙、沈阳、哈尔滨、天津、济南、青岛，杭州，南京。

晋升通道：客户经理-销售主管-区域经理-区域总监

薪资：底薪 7-10k+提成（上不封顶）

福利：五险一金，交通补助，节日福利，员工团建，员工体检，带薪年假，享受国家法定节假日，内外部培训学习，发展及晋升空间大。